



ISAI • 6 FEBRUARY 2025

ISAI EXPANSION III ATTEINT SON HARD CAP DE 300M€

Un an après un 1er closing à 190M€, ISAI Expansion III, le fonds de Tech Growth / Tech Buyout d'ISAI, clôture sa levée après avoir dépassé sa taille cible de 250M€ et atteint son hard cap de 300M€.

ISAI clôture avec succès la levée de son troisième millésime dédié au financement des PME et ETI profitables de la Tech. En cohérence avec son ADN de fonds d'entrepreneurs, ISAI a une fois de plus bénéficié du fort soutien de la communauté des entrepreneurs de la Tech et du Digital.

Pierre Martini, Directeur Général d'ISAI en charge des fonds ISAI Expansion, commente : « Chaque levée de fonds est l'occasion pour nous d'élargir notre communauté d'entrepreneurs-souscripteurs qui compte désormais près de 500 membres, principalement issus de la Tech et du Digital. La quasi-totalité des nouveaux souscripteurs sont soit des entrepreneurs dont nous avons accompagné le succès en tant qu'investisseur, soit recommandés par notre communauté. »

Le positionnement unique d'ISAI Expansion III a également convaincu de nouveaux investisseurs institutionnels de renom qui représentent plus de 60 % de la taille finale du fonds. Parmi eux, plusieurs Fonds de fonds (tels que Flexstone Partners ou Swen Capital Partners, qui rejoignent Eurazeo et un fonds de fonds international) ; plusieurs entités publiques (telles que le Fonds de Réserve pour les Retraites qui rejoint Bpifrance[1] et le Fonds Européen d'Investissement), ainsi que des Banques,

Assureurs et Family offices.

Au total, la moitié des montants levés proviennent d'investisseurs historiques, et l'autre moitié de nouveaux investisseurs.

Caroline Gibert, Directrice des Relations Investisseurs et de l'ESG, ajoute : « ISAI bénéficie, d'une part, d'un très bon capital confiance de la part de ses investisseurs existants et, d'autre part, d'une rigueur d'investissement constante ayant démontré sa capacité à délivrer un taux de distribution (DPI[2]) élevé. Ces deux éléments ont été déterminants pour concrétiser des relations avec de nouveaux souscripteurs, notamment institutionnels, en vue d'atteindre la taille maximale que nous nous étions fixée sur cette levée de fonds.»

Un Fonds calibré pour poursuivre la même stratégie que son prédecesseur

ISAI Expansion III, initialement prévu pour une taille cible de 250M€, clôture sa levée au hard cap de 300M€, soit le double du fonds précédent. Une augmentation de taille raisonnable et raisonnée qui permettra au Fonds de poursuivre la stratégie ISAI Expansion qui a fait ses preuves depuis plus de 12 ans.

Jean-David Chamboredon, Président d'ISAI

explique : « Nous sommes et souhaitons rester une société d'investissement au service des entrepreneurs qui réalisent généralement leur 1ère opération de capital développement ou de LBO. Nous avions plus de demandes de souscription, mais nous avons souhaité clôturer le Fonds en respectant la taille maximale prévue. Ceci nous permet de parfaitement rester dans notre cœur de stratégie sans déroger à nos critères de croissance et rentabilité. Nos deux premiers fonds ont des performances « Top quartile » à date au niveau européen et nous souhaitons conserver une rigueur nous permettant de garder de telles performances. »

Nicolas Martineau, General Partner d'ISAI Expansion, précise : « On ne change pas une formule qui marche. Depuis 2013, nous avons accompagné 20 sociétés sur des opérations de Tech Growth / Tech Buyout, et assuré avec succès la sortie de 12 d'entre elles, telles qu'aDvens, Labelium, Pandat Finance, Invoke ou encore Ascentiel Groupe, la dernière en date. La plupart de nos cessions sont réalisées en LBO secondaire, généralement à des fonds de private equity. »

Ainsi, ce nouveau Fonds accompagnera entre 12 et 15 sociétés avec des tickets compris entre 10 et 50M€ (hors co-investissement par nos souscripteurs pour monter sur des tickets jusqu'à 80M€), en minoritaire ou majoritaire, en France, Europe du Sud, Suisse et Benelux, via des LBO de croissance

(sociétés réalisant au moins 10M€ de chiffre d'affaires et 2M€ d'EBITDA) ou des opérations de capital-développement (sociétés profitables, en croissance annuelle supérieure à 25-30 %).

Un premier investissement en portefeuille, représentatif de la stratégie du Fonds

Le premier investissement d'ISAI Expansion III a été annoncé en septembre dernier, avec la société Staffmatch, acteur leader dans le secteur de l'intérim en France avec une plateforme digitale propriétaire associée à un réseau de bureaux en propre.

L'opération, qui doit permettre une accélération de la croissance de l'entreprise, est un OBO minoritaire, avec un levier financier limité.

Christophe Poupinel, General Partner d'ISAI Expansion, conclut : « Staffmatch illustre parfaitement notre thèse Tech-enabled, visant à sélectionner des sociétés opérant sur des secteurs traditionnels et dont l'approche digitale permet des taux de croissance et de rentabilité supérieurs au marché. ISAI Expansion III pourrait compter environ 1/3 de son portefeuille sur des sociétés de ce type, le reste ciblant des sociétés Tech de type SaaS, Services managés, ou marketplace. »

ISAI Expansion III est classé Article 8 selon la

règlementation SFDR.

EN SAVOIR PLUS SUR ISAI EXPANSION ET L'EQUIPE

Intervenants

Conseil juridique : Goodwin Procter (France) LLP,
Arnaud David et Barbara Botbol

À propos d'ISAI Expansion

ISAI Expansion accompagne, depuis plus de 12 ans, les entrepreneurs de la Tech et du Digital ayant choisi la voie de la profitabilité via des opérations de Tech Buyout ou de Tech Growth. ISAI Expansion sélectionne des sociétés profitables en forte croissance, ayant un chiffre d'affaires d'au moins 10M€, et investit, en majoritaire ou minoritaire, aux côtés des fondateurs et/ou managers. ISAI Expansion a participé à de nombreux succès tels que Labelium, aDvens, Theodo, Invoke ou encore Ascentiel Groupe. ISAI Expansion est une stratégie d'ISAI Gestion (« ISAI »), l'un des pionniers de l'investissement dans la French Tech. Co-fondé en 2009 « par et pour » des entrepreneurs de la Tech, ISAI rassemble aujourd'hui près de 500 Entrepreneurs-LPs aux côtés d'Investisseurs Institutionnels de référence. ISAI, présent à Paris et

NYC, gère plus d'un milliard d'euros à travers quatre stratégies d'investissement : Early-Stage Venture, Corporate Venture, Growth Lending et Tech Buyout. La société est signataire des UNPRI et un acteur engagé dans la Tech inclusive et sobre en carbone. Pour plus d'informations : www.isai.fr

À propos de Bpifrance

Les investissements en fonds propres de Bpifrance sont opérés par Bpifrance Investissement, Bpifrance finance les entreprises – à chaque étape de leur développement – en crédit, en garantie et en fonds propres. Bpifrance les accompagne dans leurs projets d'innovation et à l'international. Bpifrance assure aussi, désormais leur activité export à travers une large gamme de produits. Conseil, université, mise en réseau et programme d'accélération à destination des startups, des PME et des ETI font également partie de l'offre proposée aux entrepreneurs.

Grâce à Bpifrance et ses 50 implantations régionales, les entrepreneurs bénéficient d'un interlocuteur proche, unique et efficace pour les accompagner à faire face à leurs défis.

Plus d'information sur : www.Bpifrance.fr - Suivez-nous sur Twitter : @Bpifrance - @BpifrancePresse

À propos du Fonds européen d'investissement

Le Fonds européen d'investissement (FEI) fait partie du Groupe Banque européenne d'investissement. Il soutient les PME européennes en améliorant leur accès au financement par le biais d'intermédiaires financiers sélectionnés tels que les banques, les sociétés de garantie et de crédit-bail, les fournisseurs de microcrédit et les fonds de capital-investissement. Le FEI conçoit et propose des instruments de financement en fonds propres et en dette qui favorisent la réalisation des objectifs de l'UE en matière d'entrepreneuriat, de croissance, d'innovation, de recherche et de développement, de transition verte et numérique, et d'emploi.

Contact : Christophe Alix, c.alix@eib.org tél : +352 4379-84303 ; mobile : +33 6 11 81 30 99

Site Internet : www.eib.org/press ; Service de presse : +352 4379-21000 - press@eib.org

Contacts presse

ISAI | Caroline Gibert | caroline.gibert@isai.fr | M : +33 (0)6 99 91 06 60

Kablé Communication | Catherine Kablé | catherine.kable@kable-communication.com | M : +33 (0)6 82 25 73 85

Illy Benyoussef | illy.benyoussef@kable-communication.com | M : +33 (0)6 28 09 65 41

[1] Bpifrance intervient en fonds propres, via son fonds de fonds Growth pour le compte d'assureurs privés et la Caisse des Dépôts, son fonds de fonds MC4 dans le cadre du plan France relance 2030,

et son fonds de fonds Entreprise Avenir 1 géré pour le compte d'investisseurs privés.

[2] DPI = Distributed to paid in capital en anglais, correspond aux montants totaux distribués par un fonds rapporté aux montants totaux appelés.



NEXT

OFFROAD LÈVE 1,5 M€ AUPRÈS D'AXELEO CAPITAL,
D'ISAI ET RING CAPITAL POUR RENFORCER SON
OFFRE INNOVANTE DE GESTION DES VOIRIES ET
DE L'ESPACE PUBLIC



MENTIONS LÉGALES CONFORMITÉ

[Cookie Preferences](#)