

Programme Atelier de l'initiative Tibi – Defense - Tech

1ère partie – Evolution stratégique du secteur des industries de défense

Evolutions stratégiques

Chloé Lemarié, analyste Jefferies

Les écarts de compétitivité entre les acteurs américains et européens, ainsi que sur les segments de la défense de demain où les européens pourraient se démarquer. Qu'en pensez-vous ?

Paul Maruani, CEO, IdVectoR

Quels enjeux spécifiques de la propriété intellectuelle en défense ?

France

Nicolas Grangier, Chef du Service de la sécurité économique et Adjoint PME au Directeur de l'industrie de défense, Direction Générale de l'Armement

Comment l'Etat soutient-il les entreprises de défense-tech et les fonds de venture et de growth qui y investissent ?

Quentin Besnard, Executive Director, Tikehau

Comment Tikehau Capital articule-t-il sa stratégie d'investissement dans les defense-tech avec les priorités du ministère des Armées, et selon quelles modalités de collaboration concrète ?

Eric Benoist, Tech and Data Research Expert, Natixis

Comment les entreprises de la BITD peuvent-elles se financer et faire face à la demande en forte progression des Armées ?

Structuration du segment des start-up de la défense

Sandra Budimir, Founding Partner, Expansion

Quel est l'impact des fonds de capital-risque sur le développement et la structuration des startups de la défense, en termes de financement, d'accès au marché et de montée en maturité technologique ?

Benoit Fosseprez, General Partner, Atlantic Vantage Point

Comment adapter l'écosystème de la Defense Tech européenne aux exigences des fonds tech en matière de contractualisation, de diversification client et de perspectives de sortie ?

2nde partie – Stratégie d'exit et création de valeur

Raphael Veverka, Senior Research Analyst, Aperture Investors

En quoi les Small Caps jouent-elles un rôle stratégique dans le développement des technologies liées au soldat du futur ? (TBC)

Yann Bertrand, Head of Equities Distribution France, UBS

Valorisations : Opportunité d'investissements vs crise de croissance pour le secteur de la défense en Europe ?

Chloé Lemarié, analyste Jefferies

TBD

Caroline Gauthier, Co-Head of Equities, Edmond de Rothschild Asset Management

Quels leviers pour faciliter l'accès des entreprises de défense aux marchés cotés, et comment mobiliser les fonds actions dans cette dynamique ?

Jérôme Cerisier, CEO, Exosens

TBD

Jean-Yves Courtois, CEO, Safran.AI

Quels sont les facteurs critiques pour qu'une jeune entreprise deeptech et ses investisseurs réussissent leur sortie ? Les investisseurs dans les entreprises deftech insistent souvent sur le besoin de dualité, est-ce une condition indispensable au développement et à la bonne sortie de ces entreprises ?